



# Programma Business Growth Circles

2018



# Start - Kick off



Assessments

Vorbereitung: 360 graden assessment ondernemers vaardigheden plus Pitch

## Dag indeling:

09.00 - 10.30 Voorstellen van jouw bedrijf & Waarom doe je mee?

10.30 - 11.00 Pauze

11.00 - 13.00 Thema expert: Strategie en Ondernemerschap - Een interactieve sessie

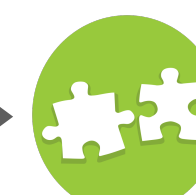
13.00 - 14.00 Lunch

14.00 Start van het middag gedeelte:

- Deel I - Wat moet er bij jouw onderneming gebeuren in het komende jaar?
- Deel II - Wat maak jou tot een ondernemer?

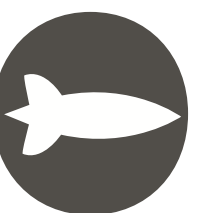
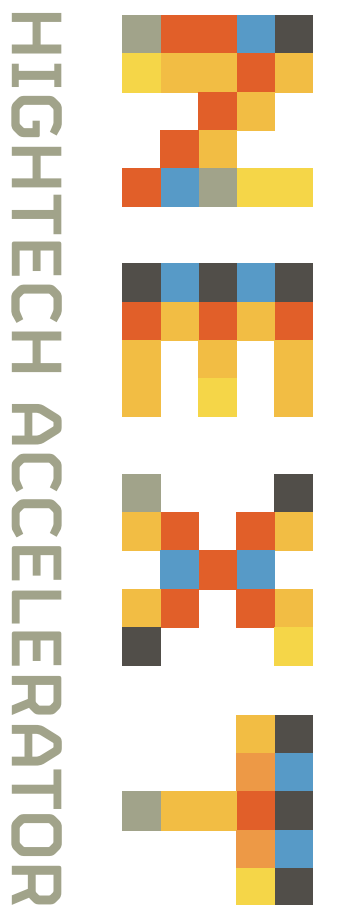
18.00 - 18.30 Snack

18.30 - 20.00 Doelen bepalen voor dit jaar 'Your accelerator goals' en Acties uitzetten →



Matching

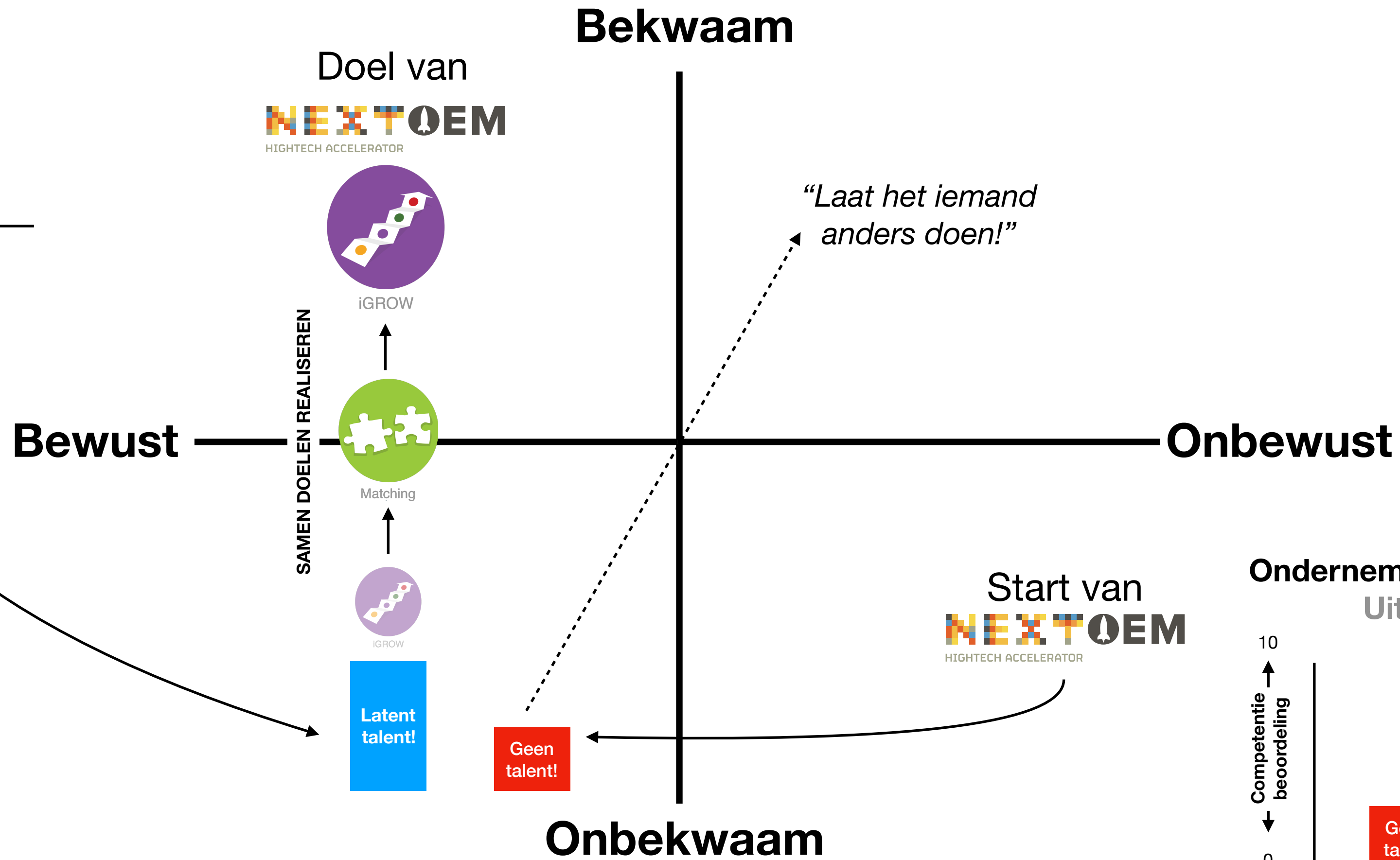
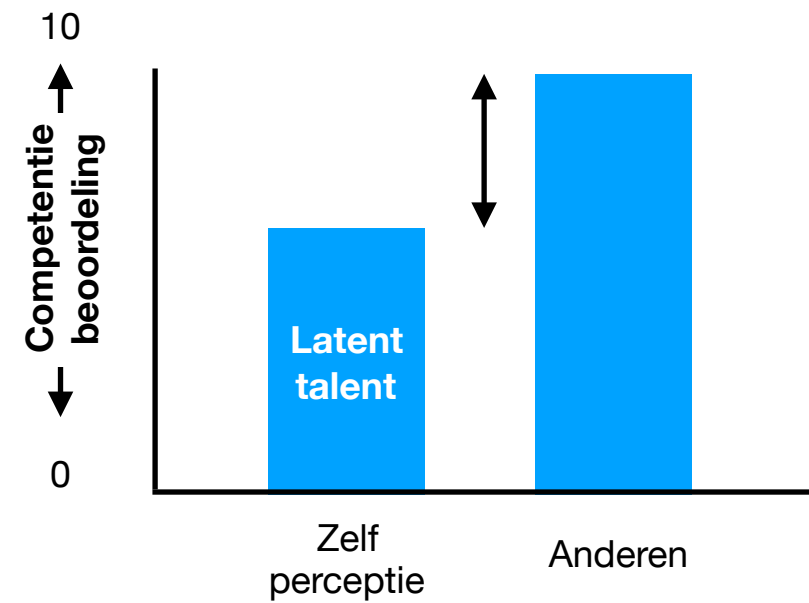
**Diner**



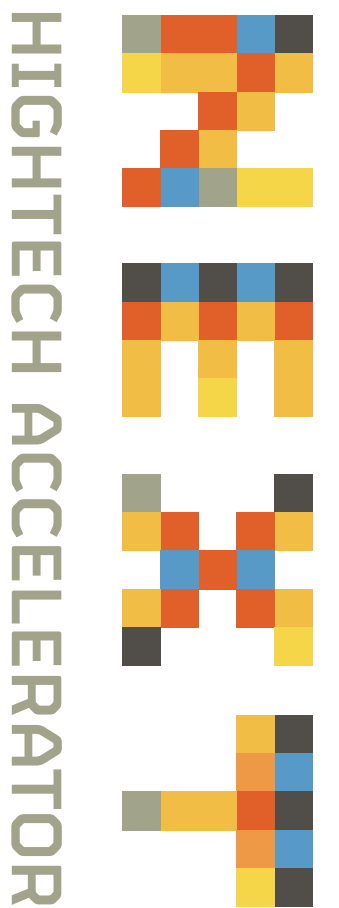
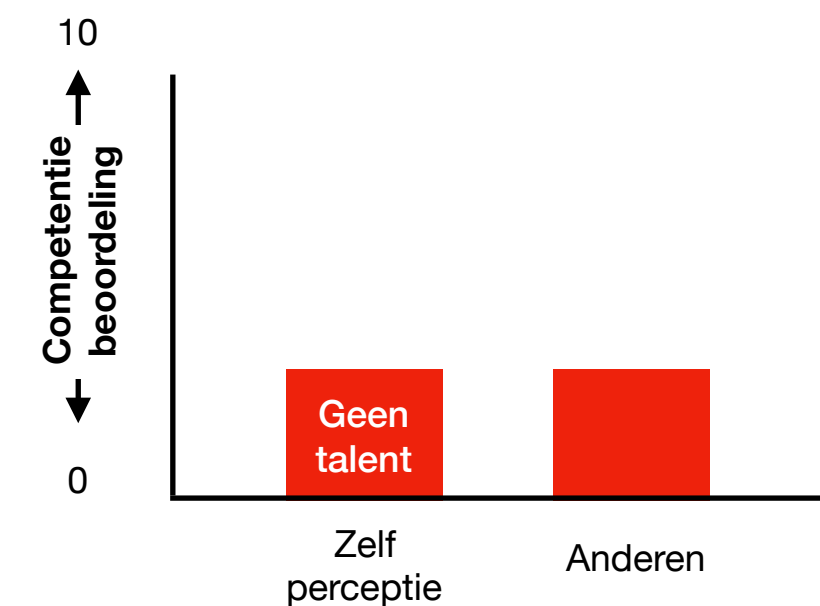


# iGROW - De sterke ondernemer!

## Ondernemers Assessment Uitkomst Y



## Ondernemers Assessment Uitkomst X



# Terugkom sessie I - Prioriteiten



Vorbereiding: huiswerkopdracht Your accelerator goals!

## Dag indeling:

13.30 - 14.00 Binnenlopen ...koffie en thee.

14.00 - 15.00 The SHARE - Wat is er gebeurd na de kick off sessie?

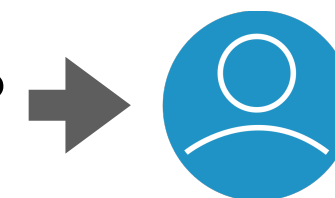
15.00 - 16.00 Jouw bedrijfsmatige acties in relatie tot je persoonlijke ambities als ondernemer: TOP 3

16.00 - 16.40 Plenair je TOP 3 presenteren in 5 minuten per persoon

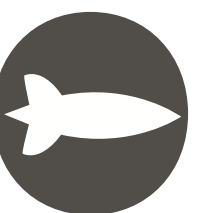
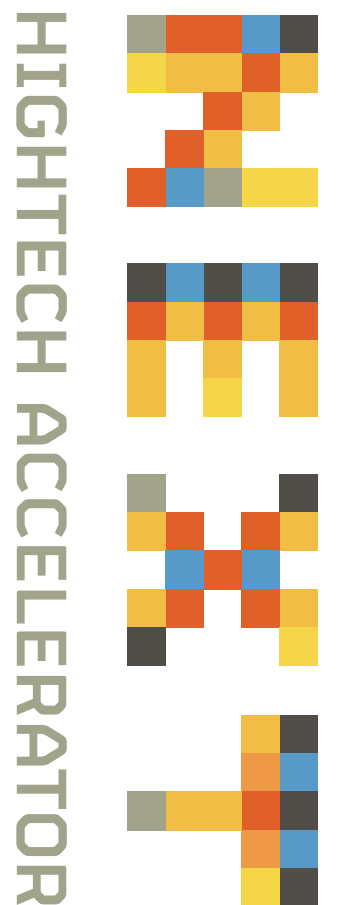
16.40 - 17.00 Pauze

17.00 - 18.00 Thema expert - *“De ondernemer bepaalt het succes!”*

18.00 - 19.30 iGROW: Hoe werkt het!? en Wie zijn de logische maatjes van elkaar!?



**Diner**



# Terugkom sessie II - Financiering

(op locatie van een ondernemer)

 Voorbereiding: huiswerkopdracht De onderneming en de ondernemer!

## Dag indeling:

13.30 - 14.00 The SHARE - Wat is er gebeurd na de terugkom sessie I?

14.00 - 16.00 Intervisie: Jouw PROJECT! (2 ronden)

16.00 - 16.30 Pauze

16.30 - 17.00 Bedrijfsbezoek

17.00 - 18.00 Hoe gaat het met de iGROWs?!

18.00 - 19.00 Thema expert - *"Finance your scale up!"*

19.00 - 19.30 Het verkoopplan: introductie en huiswerk →



**Diner**



# Terugkom sessie III - Verkoop

(op locatie van een ondernemer)



Vorbereiding: huiswerkopdracht Jouw verkoopplan!

## Dag indeling:

13.30 - 14.00 The SHARE - Wat is er gebeurd na de terugkom sessie II?

14.00 - 16.00 Intervisie: Jouw PROJECT! (2 rondes)

16.00 - 16.30 Pauze

16.30 - 17.00 Bedrijfsbezoek

17.00 - 18.00 Hoe gaat het met de iGROWs?!

18.00 - 19.00 Thema expert - *“Verkopen: Wat is er nodig!”*

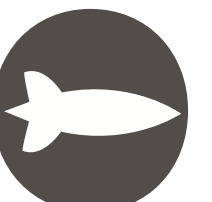
19.00 - 19.30 De pitch: introductie en huiswerk



## Diner



HIGHTECH ACCELERATOR



# Terugkom sessie IV - Produkt pitch

(op locatie van een ondernemer)



Vorbereiding: huiswerkopdracht Jouw pitch!

## Dag indeling:

13.30 - 14.00 The SHARE - Wat is er gebeurd na de terugkom sessie III?

14.00 - 16.00 Intervisie: Jouw PROJECT! (2 rondes)

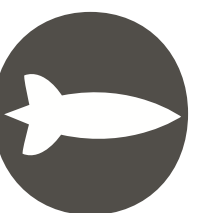
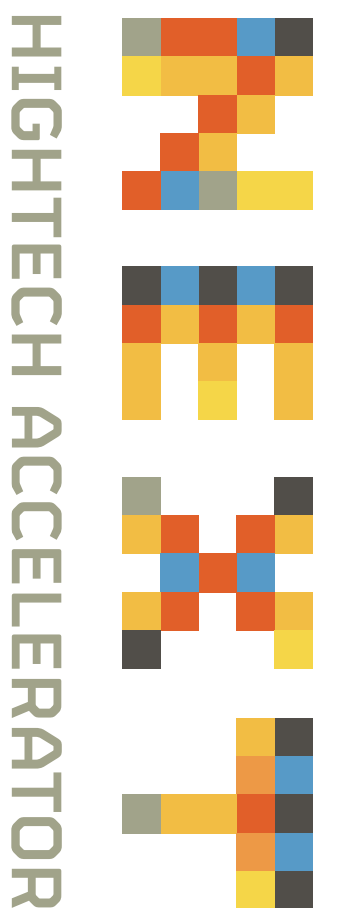
16.00 - 16.30 Pauze

16.30 - 17.00 Bedrijfsbezoek

17.00 - 19.00 De pitches! 

19.00 - 19.30 iGROW en Whats next!: introductie en huiswerk → 

**Diner**



# Terugkom sessie V - Terugblik & Vervolg

(op locatie van een ondernemer)

 Voorbereiding: huiswerkopdracht Groeien naar de volgende fase!

## Dag indeling:

13.30 - 14.00 The SHARE - Wat is er gebeurd na de terugkom sessie IV?

14.00 - 16.00 Intervisie: Jouw PROJECT! (2 rondes)

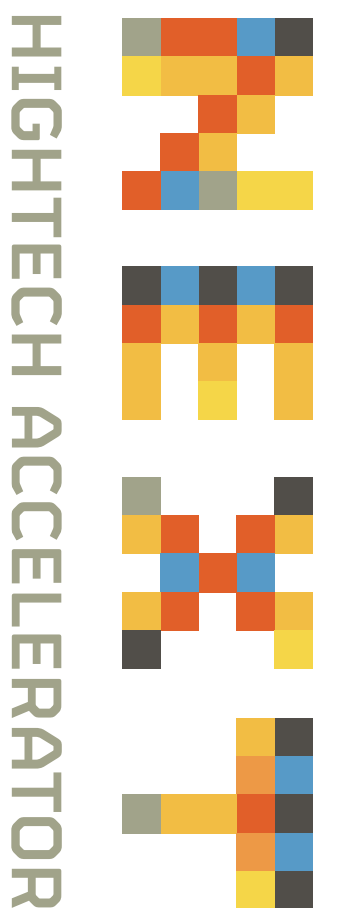
16.00 - 16.30 Pauze

16.30 - 17.00 Bedrijfsbezoek

17.00 - 18.30 Jouw Project: Doelen (persoonlijk en zakelijk) & vervolgstappen

18.30 - 19.30 Thema expert: Ondernemen en scale up!

**Diner** plus feestelijke afsluiting traject NextOem 2018





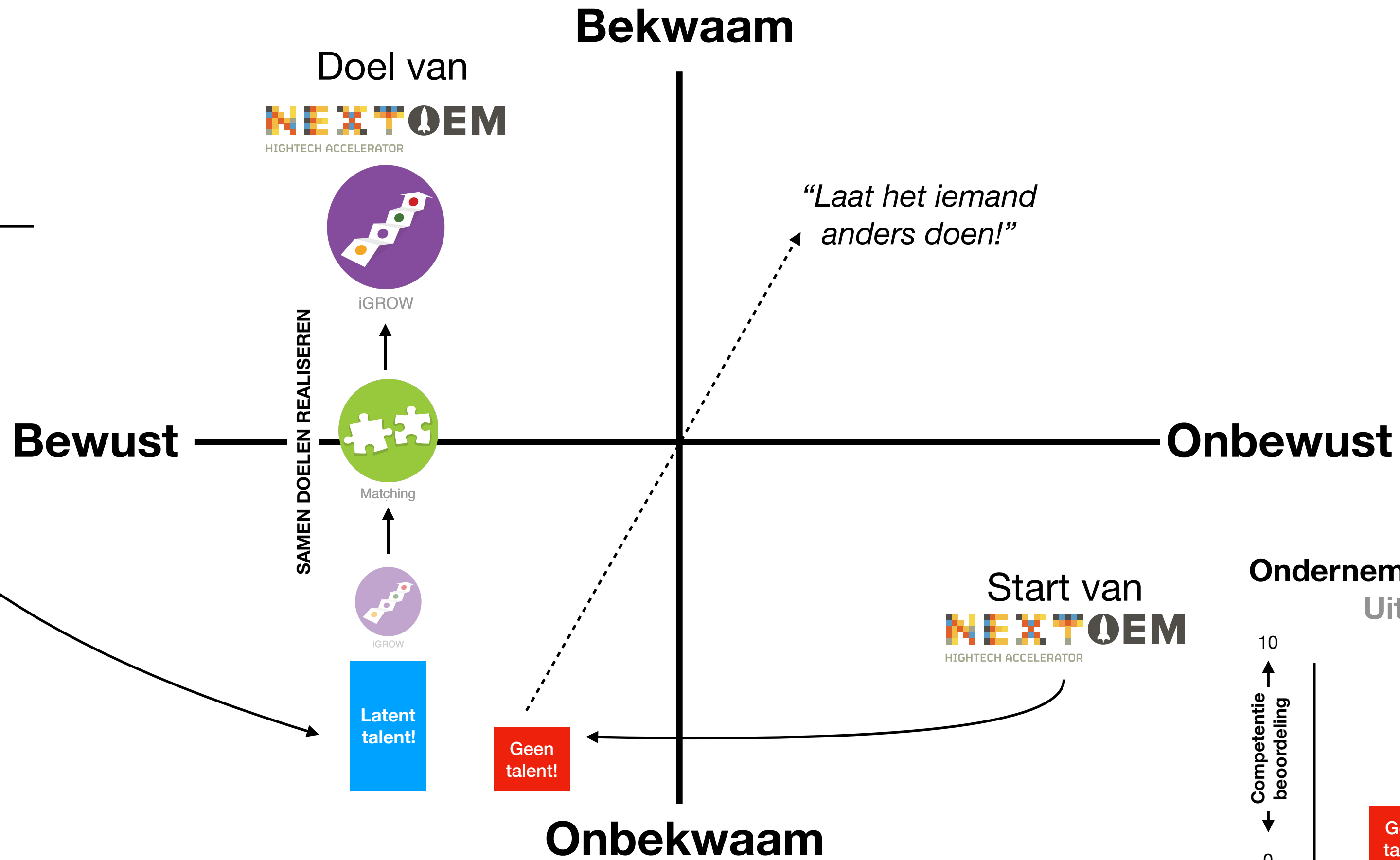
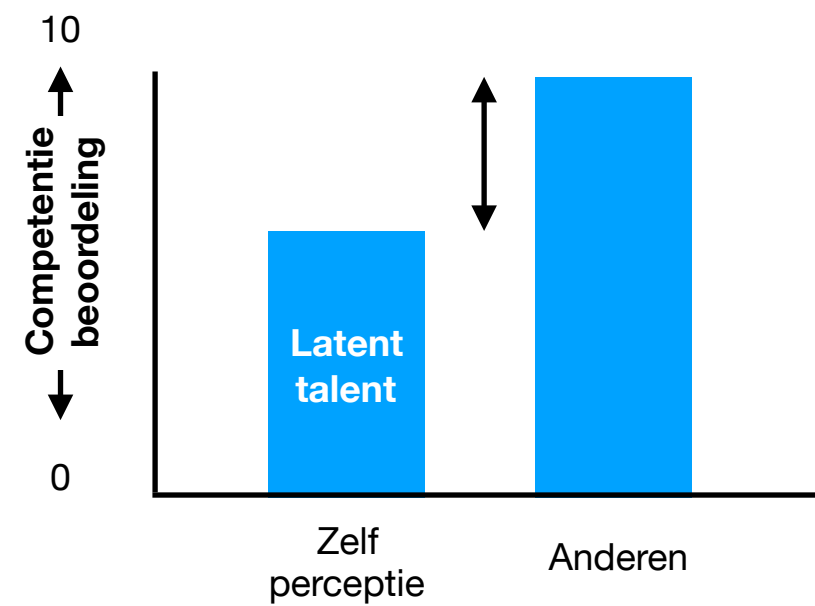
# Bijlagen

*- NextOem Business Growth Circles -*

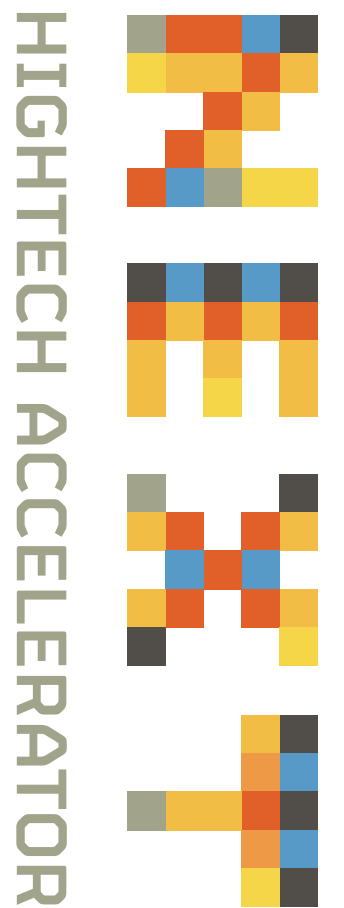
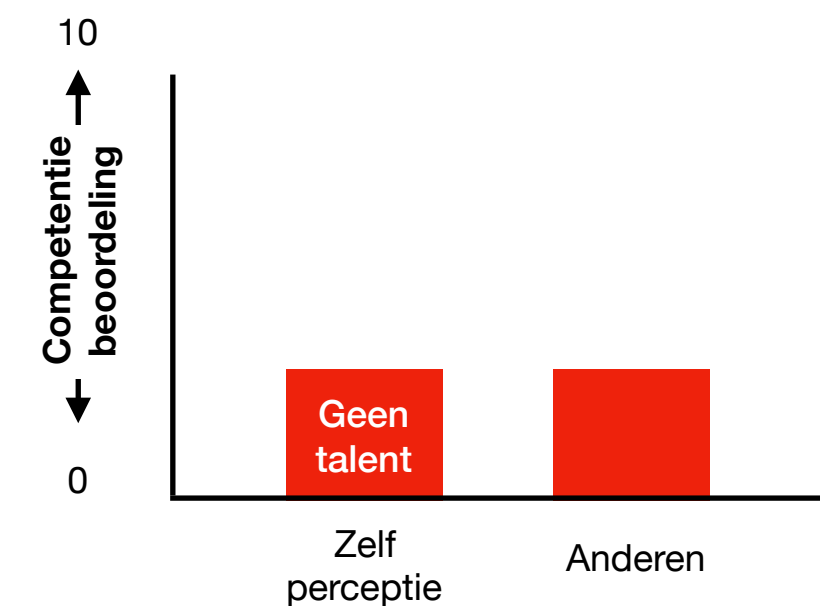


# iGROW - De sterke ondernemer!

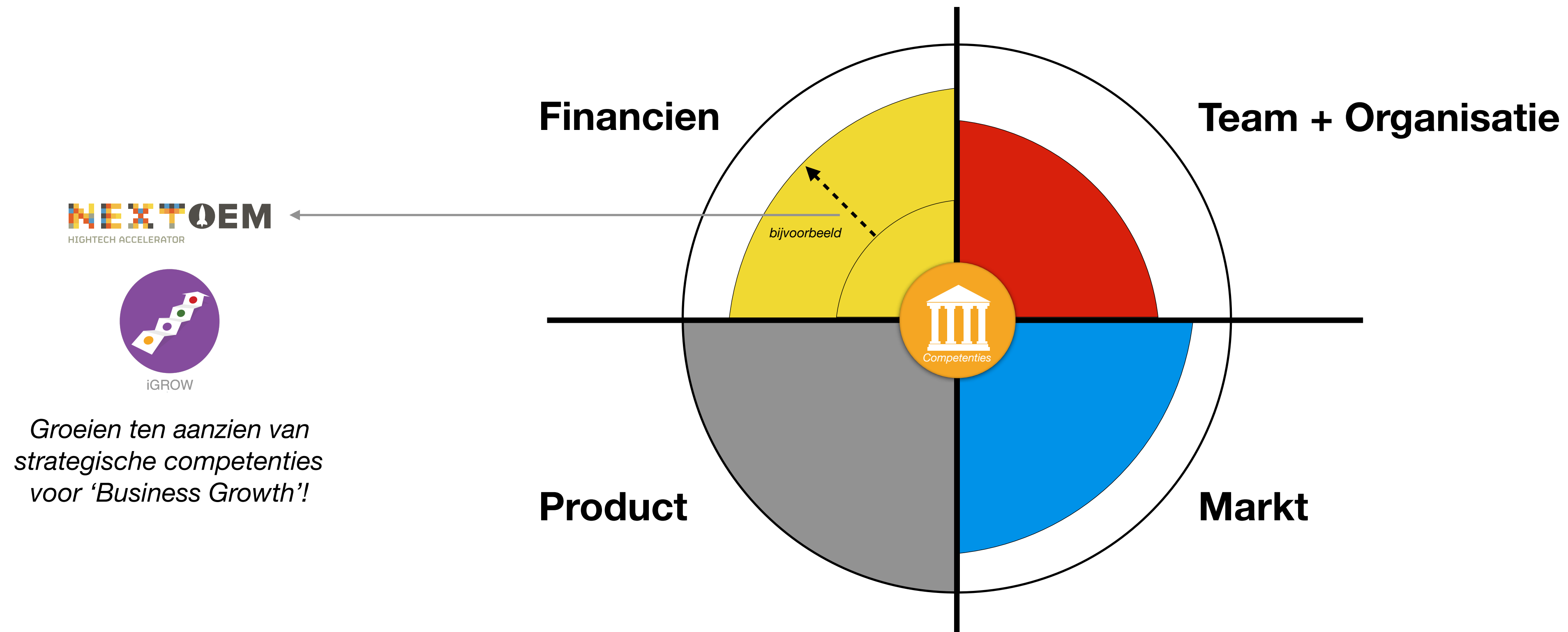
## Ondernemers Assessment Uitkomst Y



## Ondernemers Assessment Uitkomst X



# iGROW - De sterke onderneming!



**NEXTOEM**  
HIGHTECH ACCELERATOR



*Groeien ten aanzien van  
strategische competenties  
voor 'Business Growth'!*



HIGHTECH ACCELERATOR

